

# sales.web

Il software che ti permetterà di gestire il tuo sistema commerciale online, ottimizzando le vendite e risparmiando

software integrato per

*Mago.Net*



24 h al giorno e da qualsiasi luogo nel mondo, i tuoi dati saranno accessibili e processabili in tempo reale. Un unico software per la gestione esterna / interna del tuo sistema commerciale

Con Sales.Web disporrai di un completo sistema di e-commerce b2b, dove le vendite e gli scambi con le tue aziende clienti saranno sempre possibili, 24 ore su 24.

Grazie ad un avanzato sistema di profilazione utenti, i tuoi singoli clienti, agenti/capi-area o collaboratori interni (anche di sedi distaccate) che si collegheranno via web tramite qualsiasi dispositivo, vedranno esclusivamente i dati aziendali di propria competenza.

I vantaggi della gestione online tramite Sales.Web sono strabilianti in termini di:

- automatizzazione di ordini, preventivi e promozioni
- risparmio di tempi e costi, con contestuale riduzione dei margini di errore
- maggior autonomia ed efficienza della rete vendita
- soddisfazione del cliente

Sales.Web ha un'interfaccia grafica così user-friendly ed accattivante da risultare di immediato utilizzo per chiunque, dentro e fuori dall'azienda.

## Funzionalità

- Catalogo accattivante e user-friendly
- Gestione Multi-Listini
- Gestione automatizzata offerte, ordini e promozioni
- Possibilità per il cliente di visualizzare disponibilità prodotti a magazzino e stato di avanzamento dell'ordine
- Sincronizzazione dati con (eventuale) gestionale interno
- Sistema di profilazione utenti
- Notifica interna via mail al cambio stato dell'ordine
- Multilingua

## Modalità

- Stand-alone o integrato al gestionale (Mago.Net o altri)

## Fruibilità

- 24 h al giorno, 7 giorni su 7
- Ovunque nel mondo
- Da qualsiasi dispositivo connesso ad Internet (palmare, netbook, notebook, smartphone)

## Versatilità

- Installabile su qualsiasi sistema operativo
- Compatibile con tutti i browser di navigazione
- Installabile sul tuo server locale o su altro server sicuro tramite servizio di hosting

info@sit-web.it  
www.sit-web.it  
via Guglielmo Marconi, 37 / I - 24020 Ranica (BG)  
Tel. + 39 035 4536614 - Fax + 39 035 4123577

**Sit**  
Soluzioni informatiche

# Ottimizza ed aumenta le tue vendite gestendole via web



## Sincronizzazione dati

Sales.Web può funzionare in **modalità stand-alone**, con elaborazione gestionale autonoma, **oppure in piena integrazione con uno o più software gestionali di back-office**, mediante lo sviluppo di opportuni sistemi di federazione dati.

L'integrazione con il gestionale Mago.Net è garantita **nativamente** (vedi box fine pagina).

## Catalogo

Il catalogo viene generato utilizzando le stesse categorie articoli del gestionale aziendale, con in più la possibilità di arricchire ogni articolo con: **una scheda-prodotto dedicata**, un **book di immagini** e un **set documentale**.

L'interfaccia grafica semplice ed accattivante permette a chiunque di utilizzare fin da subito l'applicativo, senza formazione.

## Multi-listini

In base alla propria categoria (grossista / rivenditore / risorsa interna / agente), l'utente che accede al sistema visionerà **esclusivamente** i listini e le proprie condizioni commerciali **riservate**.

## Gestione offerte

**Il tuo cliente (abituale o potenziale)** potrà consultare on line il catalogo completo, visionare le singole schede prodotto e compilare una **richiesta di offerta già circostanziata**. In caso di disponibilità di un listino prezzi "pubblico", potrà addirittura **compilare un preventivo in autonomia**, oppure richiedere, accreditandosi online, **l'accesso a listini differenziati** (rivenditori, grossisti, etc.).

## Carrello e ordine

Dopo aver visionato **in tempo reale le disponibilità a magazzino**, ogni cliente potrà selezionare **autonomamente** articoli o kit promozionali, e inserirli nel carrello. Un click e l'ordine è fatto! Una volta "riempito" il carrello, è sempre possibile modificare / annullare l'ordine, o controllarne lo stato di avanzamento. Il cliente può inoltre consultare il proprio storico ordini e stampare report sull'ordinato.

## Promozioni

E' possibile gestire in modo intelligente ed automatico promozioni relative ad articoli o a kit di articoli. È sufficiente impostare i criteri di periodo temporale, di quantitativo (es. in funzione delle scorte di magazzino) e di destinatari.

## Notifica via mail

E' possibile inserire un ulteriore modulo per la gestione automatica delle notifiche interne via mail. Ad ogni inserimento o cambio di stato dell'ordine, sarà inviata una mail di avviso a chi di competenza (anche più di una persona).

## Installazione e navigazione

E' compatibile con tutti i browser e può essere installato su un server locale.

- Se già utilizzi un gestionale installato sul tuo server locale, potrai installare Sales.Web sullo stesso server, guadagnando in termini di velocità e risparmiando i costi dell'hosting
- Se invece non possiedi un server locale, il programma sarà allocato fisicamente su un server sicuro e dedicato, tramite servizio di hosting.

## Utenti Mago.Net

Mago.Net e Sales.Web condividono "dalla nascita" lo stesso database (pertanto struttura, scaletta prezzi e sconti, anagrafiche clienti e articoli, l'intero patrimonio commerciale di dati).

La loro integrazione e compatibilità sono dunque totali ed assicurate in partenza. L'installazione di Sales.Web non richiede alcun intervento aggiuntivo di adeguamento o travaso dei dati.

Mago.Net è uno dei migliori software gestionali per la coordinazione di tutti i processi legati all'area commerciale. Sales.Web ne potenzia ulteriormente la performance e rende tutti i suoi dati fruibili:

- ovunque e sempre
- da chiunque (previa profilazione).

Sales.web è così user-friendly infatti, che può essere davvero utilizzato facilmente da chiunque, da subito.

## Aziende a cui si rivolge

- Aziende B2B, che hanno come propri clienti altre imprese (produttori, grossisti, rivenditori)
- Qualsiasi settore merceologico
- Adatto sia a PMI che a grandi aziende con una rete vendita consistente e/o varie sedi operative sparse sul territorio
- Ideale anche per l'azienda la cui clientela è sparsa sul territorio, nazionale ed internazionale, o che serve clienti la cui attività è a sua volta ramificata in diversi punti vendita.

Disponibile nella doppia versione  
ACQUISTO o ABBONAMENTO